

Business Know-How Seminare

14 | Verkaufen kompakt

Theorie und Praxis für ein erfolgreiches Verkaufsgespräch

AUSGANGSLAGE

Sie haben ein tolles Angebot, aber es fällt Ihnen schwer dieses richtig zu verkaufen?

INHALT

Lernen Sie in diesem Seminar, wie Sie Ihr Verkaufsgespräch professionalisieren können und setzen Sie das Erlernte gleich in einer praktischen Übung um!

- Was bedeutet persönlicher Verkauf?
- 10 Gründe, warum ein Verkaufsgespräch auf jeden Fall scheitert
- 10 Gründe, warum ein Verkaufsgespräch auf jeden Fall funktioniert
- riz up Checkliste für das persönliche Verkaufsgespräch
- 5 Tipps für das persönliche Verkaufsgespräch aus der Praxis
- Praktische Übung: Ihr Verkaufsgespräch live

Kostenlos und niederösterreichweit:

Wir begleiten Sie bei Ihren unternehmerischen Entscheidungen!

Die „riz up kompakt Seminare“ stehen allen Unternehmerinnen und Unternehmern in Niederösterreich, die sich in den unternehmerisch relevanten Themenbereichen weiterbilden wollen, zur Verfügung. Alle Seminare sind **kostenlos und einzeln buchbar**. Sie bauen inhaltlich nicht aufeinander auf, bieten aber in Summe einen Gesamtüberblick über die wichtigsten betrieblichen Aufgaben in einem Unternehmen.

Für weitere individuelle Informationen rund um Ihre Unternehmensentscheidungen vereinbaren Sie bitte ein **kostenloses riz up Beratungsgespräch** in Ihrem Bezirk.

Infos zu allen Themen und Terminen finden Sie auf:
www.riz-up.at/seminare

